Han tar båten över berget

Text: Helena Thorén Foto: Jenny Puronne Jansson

Hans Löfgren lever två parallella liv. Det ena i kostym som entreprenör och det andra i träningsoverall som fotbollsansvarig. Han har en tävlingsinstinkt som överträffar de flestas, men vem är han egentligen bakom säljsnacket?

Har du sett filmen Fitzcarraldo i regi av Werner Herzog? Den kom 1982 och i huvudrollen spelar Klaus Kinski operaälskaren Brian Sweeney Fitzgerald som bestämt sig för att bygga en opera ute i djungeln i Sydamerika. Bygget ska han finansiera med pengar från en gummiplantage han tänker anlägga i ett oexploaterat område i Perus djungel. Området är svårt att nå på grund av ett vattenfall, men Fitzgerald styr sin ångbåt via en angränsande flod till ett berg. Han tänker ta båten över berget för att nå den del av floden som fortsätter ovanför vattenfallet och in i det oexploaterade området.

Inspelningen av scenen när ångbåten dras över berget är fantastisk. Den är gjord på plats utan specialeffekter. Visste du att det fanns en verklig Fitzgerald? Men han hade förnuftet att i alla fall plocka isär båten och ta den del för del över berget och sedan sätta ihop den igen. Kanske finns det en Fitzgerald i Tyresö också.

Sporras av omöjligheter

Först måste jag berätta att Hans Löfgren inte är en operaälskare, men har han ett mål kan han driva sig själv och sina medarbetare över höga berg för att nå dit. Han ser en sporre i det andra ser som omöjligt.

Om någon skulle vara dum nog att tala om för honom att det är omöjligt väcks tävlingsinstinkten. Då ska han visa att det går och då finns det ingenting som kan stoppa honom. Hans energi och envishet gör att få är likgiltiga inför honom. Hur blev han så här?

Hans Löfgren föddes i Bajenland, det vill säga Hammarbyhöjden. Trots det har han alltid varit AIK:are.

- När jag var sex tog pappa med mig till en ishockeymatch mellan AIK och Leksand. De var coolast, hade tuffaste hejarklacken och där började jag hålla på AIK.

Blekinge nästa

Pappan är söderkisen som lockade ner Hans mamma från Överkalix. Hon var 37 år när Hans föddes som enda barnet. När han fyllt två år flyttade familjen till Fagersjö i Farsta. Pappan arbetade som säljare inom pappersindustrin och fick erbjudande om att börja på Södra Skogsägarna i Blekinge. Som sexåring blev Hans blekingebo i Asarum, strax norr om Karlshamn.

- Jag var nollåttan som stod på barrikaderna iklädd AIK:s halsduk, mössa och jacka.

I Asarum fick han en trygg uppväxt med fiske i Mörrumsån och nära till allt. Han blev tidigt intresserad av idrott utan att komma från en sportig familj. Han var både hockeymålvakt och bågskytt på samma gång.

Talang i bågskytte

Tidigt blev han upptäckt som en talang inom bågskytte och som 13-åring uttagen till juniorlandslaget. Hans Löfgren har fortfarande kvar ett svenskt rekord i bågskytte. Som 16-åring sköt han tillsammans med Jonas Svensson och Richard Yxell i Karlshamns BK 1654 poäng på 25 meter. Det var 28 år sedan.

- Jag kunde hävda mig inom idrotten. Segrarna i bågskytte gav självförtroende och motivation till att träna hårt och jag hatade att förlora. Jag kunde åka direkt till skjutbanan efter en förlust och träna i timmar på det jag missat. Målet var att ta OS-guld.

Vinnarskalle

Du verkar vara en vinnarskalle. Kan man utveckla det, tror du?

- Man kan utveckla miljön i ett lag till en vinnaridentitet, men man kan aldrig trolla fram en vinnarskalle. Det finns en del människor som kan prestera under press. De till och med presterar bäst då.

Det blev inte ett OS-guld. Hans som varit kortast i klassen i nian började växa och samtidigt rasade han i resultattabellerna. Han gick ner i gruvan, som han säger. Han grät och tränade hårdare än någonsin. Och kom tillbaka. Vid senior-SM i fältskytte i Skövde några år senare stod han på prispallen igen.

- Jag minns lyckan vid prisutdelningen. Jag ringde pappa och sa ”Jag är tillbaks”. Tisdagen i veckan efter la jag av. Då hade jag fått tillbaka respekten och bränt massor av energi.

Studerade säljare

Efter grundskolan flyttade familjen till Handen, pappa hade fått jobb på Svenskt Papper i Jordbro. Nu var Hans plötsligt bonnjävel med blekingedialekt. Det tog mindre än ett år innan dialekten var som bortblåst. Han läste Samhällsvetenskaplig linje och gick ut med schyssta betyg. Hans ville bli gymnastiklärare eller sportreporter, men betygen räckte inte till. Och många hade sagt att han var en säljare. Kanske var det säljare han skulle satsa på?

- Jag studerade duktiga säljare och byggde på det sättet min egen akademi. Jag skulle bli bäst igen. Denna gång tävlade jag med andra säljare på IDG (red. en mediekoncern inom IT). Jag sa till min chef Bengt Mannfeldt, som är en av mina förebilder, att jag ska köra de andra datamässorna i sank. Och det gjorde jag. Två konkurrerande mässor lades ner.

Att vara bra på att sälja sig själv är ett av Hans Löfgrens signum. Det har han utvecklat genom att stärka sitt självförtroende och sin kommunikativa kompetens, från att ha varit blyg som den raraste viol.

- På högstadiet i Stenbackaskolan var jag en av de blygaste i klassen. Jag ville inte läsa högt och rodnade så fort jag skulle det. Jobbigast var det i tyska. Inför en lektion bestämde jag mig. Jag läste på rejält och så fort tyskläraren frågade ”Vem vill börja?” svarade jag ”Jag!” och 28 fågelholkar lyssnade förvånat när jag satte igång. Det var en vändning.

Startade rekryteringsbolag

Efter att Hans vunnit på ”tävlingsarenan” IDG slängde han sig ut i nästa. På IDG hade han byggt upp kunskap om IT-branschen och erfarenhet som säljare. Nu skulle han kombinera dem och startade rekryteringsbolaget Hundra Procent Säljrekrytering 1996 tillsammans med Henrik Ramstedt.

- Det är det finaste bolaget jag haft. Kontoret var tre våningar, granne med Spybar, hade åtta miljoner i vinst och kunde bjuda personalen på resor till Thailand, Jamaica, Sydafrika och Brasilien. Jag jobbade hårt och sov i snitt två nätter i veckan på kontoret de två första åren.

Företaget bytte namn till Time People AB 1999 och började även rekrytera andra yrken inom IT. Hans bildade bolaget Time People Group. Under IT-kraschen 2001 gick Time People Stockholm i konkurs. Då hade Hans och Henrik redan startat jobbsajten Time Job och sålt det till Aftonbladet. Tillsammans med Aftonbladet startat jobbsajten Job Direkt som inom tre månader sålts den till det engelska företaget Top Jobs on the Net, som var Nasdaqnoterat och sedermera gick i konkurs.

2003-2006 var Hans partner i headhuntingbolaget InterSearch, men sedan räckte det med rekrytering. Idag äger han 25 procent av IT-konsultbolaget Objektfabriken. Time People Group heter idag Hans Löfgren Invest och där bedrivs ingen verksamhet för närvarande.

Styrka och svaghet

Hans Löfgren och hans konsluter gjorde runt sexhundra anställningsintervjuer per år under åren med Hundra Procent Säljare. Om du satt på andra sidan av bordet och var den som sökte jobb, vilka styrkor och svagheter skulle du berätta om?

- Ha, ha… jag skulle säga att jag är resultatorienterad och duktig på att sälja saker som inte finns. Jag har aldrig sålt produkter utan snarare visioner, till exempel byggde jag en mässa från noll.

Dina svagheter?

- Att jag är otålig och har svårt för långsamma människor. Att jag har haft svårt att delegera, men jag har blivit bättre på det.

Otåligheten kan också vara en drivkraft. Det visade sig när han flyttade från Brandbergen, där han bodde med Veronica och de tre barnen Marcus, Felicia och Pontus, till Tyresö Strand.

- Jag drömde om att flytta till havet. Veronica hade hört om Tyresö Strand och vi letade oss ner mellan sportstugorna. Där stod en skylt ”Nostalgihus bygger”. Bara fasaden var klar, men jag visste att det var precis det här jag letade efter.

Hans trodde att huset byggdes för en tomtägare, men på söndagen läste han bostadsannonserna och såg till sin förvåning att det var visning på huset klockan 14-15.

- Jag tittade på klockan, 14.15. Jag for upp ur soffan och ropade ”Alla till bilen. Nu!”. Vi kom dit och det var minst trettio bilar. Jag frågade efter mäklaren och direkt gick till honom och sa ”Jag köper huset”.

Brev på vindrutan

Mäklaren svarade att det inte gick till på det viset. Han satte upp Hans på listan. Efter flera möten med mäklaren och byggmästaren smög sig Hans in på mäklarens garageuppfart en mörk kväll och satte ett brev på vindrutan.

- Det hade gått tre veckor och jag visste att det stod mellan mig och en ICA-handlare, och de har ju gott om pengar. Jag skrev i brevet att jag tolkat det som att jag fått huset på grund av att jag pratat med byggmästaren och han var beredd att göra justeringar. Nu måste jag få veta. Jag ville verkligen ha huset. Dagen efter ringde mäklaren och sa ”Låt oss förhandla”.

Huset blev familjen Löfgrens och där har de bott i nio år. Ett av Hans Löfgrens absoluta favoritställen om somrarna är hans egen brygga i Erstaviken. Ett annat är Rivieran, både den italienska och franska sidan.

- Jag stortrivs på Rivieran. Det är vackert, rent och bra väder. Dit skulle jag kunna flytta, om jag skulle flytta från Stockholm.

Allsvenskan nästa år

Nu är det ingenting som talar för det. Fokus ligger på att föra Tyresö FF’s damlag till Allsvenskan 2010 och för att göra det har Hans värvat spelare från USA, Danmark och Island. Hans kom in i Tyresö FF som pappa till två fotbollsspelare, Felicia och Pontus, och han blev snart tränare.

Han hade idéer om hur man skulle kunna utveckla föreningen till att bli en av de mest framgångsrika klubbarna i Stockholm. En del av idéerna har han genomfört. Han har arbetat för att även tjejer ska få bra träningstider, egen budget, mat på bortamatcher och löner till spelare i damlaget.

- Nästan alla tjejer i Tyresö FF’s damlag har någon form av lön idag. Några pluggar och spelar, andra jobbar halvtid eller heltid och spelar. Jag vill att alla ska få betalt, men jag behöver först få in några fler sponsorer. Tjejerna får inte prata om sina kontrakt.

Varför inte?

- Jag vet inte… I damfotbollen är det en känsligare fråga än inom herrfotbollen. I Allsvenskan är det vedertaget att spelarna får lön. För Zlatan är det ett plus att prata om vad han tjänar. Det kommer att bli mer och mer öppet, tror jag.

Hans Löfgren har baxat sin ångbåt en bra bit uppför berget. Matchresultaten för damlaget denna säsong kommer att visa hur långt upp båten är. Och Hans kommer inte att vara nöjd med en halvhjärtad insats. Det kan alla som varit ombord skriva under på. Men det är kanske då man tar båtar över berg.

Namn: Hans Löfgren

Ålder: 43

Yrke: Entreprenör inom rekrytering

Bor: Tyresö Strand

Familj: Veronica och barnen Marcus 19, Felicia 15 och Pontus 13

Gillar: Vackra saker som båtar, bilar, möbler och kläder, se film, träna, fiska, se barnen spela fotboll och att ha ordning och reda

Hatar: Att förlora, kan må dåligt i flera dagar efter en förlust, personer som är snåla och inte gör sitt bästa

Rekord: x svenska rekord och x SM-guld (väntar på info från Bågskytteförbundet)

Intresse vid sidan av fotboll: Stockholms skärgård och resor utomlands, italienska eller franska Rivieran toppar resemålen. Utanför byn Rapallo, två mil ost om Genova, finns sköna klippbad och glassbaren lockar till och med äldste sonen fortfarande

Drivkraft: Att göra det andra inte tror är möjligt

Aktuell: fotbollsansvarig för Tyresö FF's damlag i division 1

Det anar du inte… att Hans var en av de blygaste och kortaste på högstadiet